



Är du vår nästa DESTINATION- OCH KONFERENSÄLJARE?

Botildenburg är en hållbar gård och mötesplats som använder mat och odling för att bidra till ett hållbart samhälle. I den nyrenoverade 1800-talsgården i Malmö skapar vi ett nytt landmärke som hyllar och lyfter fram stadsodlad mat, Malmös alla mattraditioner och bidra till gemenskap genom mat!

Vi söker dig som vill vara med och marknadsföra en hållbar destination som erbjuder många olika typer av upplevelser och möten. Som destinations- och konferenssäljare fokuserar du främst på att få Botildenburg att vara med bland de destinationer som konferensbokare väljer mellan och hitta företag om vill utvecklas genom hållbara upplevelser.

Arbetsuppgifter

- Boka möten och genomföra säljmöten, hos kund och på Botildenburg.
- Detta i relevanta mässor.
- Vara Botildenburgs representant i relevanta nätverk.
- Hantera förfrågningar, offerter och bokningar.
- Göra uppföljningar på kundnöjdhet/vad vi kan utveckla.
- Rapportera löpande till ledningsgrupp

Vi söker dig som:

- Drivs av att sälja upplevelser
- Är serviceinriktad och trivs med att möta människor
- Har förmåga att ha många bollar i luften
- Har erfarenhet och kunskap kring försäljning av events och konferenser
- Har körkort och tillgång till bil
- Brinner för Malmö och hållbarhet

Sista ansökningsdag 11 januari 2021. Uppdraget börjar med ett konsultuppdrag på 3 månader. Därefter en ett-årig projektanställning med möjlighet till förlängning. Skicka ett personligt brev och CV till info@botildenburg.se.

För frågor kontakta Lena Friblick.

lena.friblick@botildenburg.se, 0709-850 665